

## INSIDE SALES (H/F)

SLIP Software appartient à un groupe international, fondé en 2008 et spécialisé dans le Marketing interactif et l'emailing. Présent dans plus de 15 pays, nous accompagnons nos clients et intervenons auprès des agences et des annonceurs grâce à des dispositifs innovants de communication. Forte de collaborateurs expérimentés, notre équipe internationale compte une centaine de personnes opérant dans les secteurs les plus dynamiques du Marketing Digital. Nos bureaux de présence physique couvrent aujourd'hui la France, l'Italie, l'Espagne et la Pologne, mais nos activités s'étendent à un total de 15 pays européens.

SLIP Software est une société de Services et Solutions d'e-mail marketing qui propose un logiciel de routage innovant pour les envois d'e-mail marketing.

### **Votre mission sera :**

- En véritable **chasseur**, vous prospectez activement l'ensemble des responsables marketing / webmarketing afin de proposer notre solution de routage sur votre secteur
- Vous êtes force de proposition et portez activement notre offre
- Vous négociez et fédérez la confiance de nouveaux clients en appliquant la politique commerciale de l'entreprise
- Vous atteignez et dépassez les objectifs fixés par la direction commerciale
- Vous réalisez votre reporting commercial hebdomadaire et respectez les échéances

### **Votre Profil:**

- De formation commerciale, vous possédez une expérience réussie dans la vente de produits techniques ou logiciels avec une bonne sensibilité autour des problématiques marketing de vos clients, au minimum d'un an.
- Vous avez un fort tempérament commercial pour développer votre portefeuille et conquérir de nouveaux clients
- Ambitieux, motivé et tenace, vous avez une culture du résultat et du challenge
- Rigoureux et organisé vous avez le sens des responsabilités
- Motivé(e) et tenace, vous avez une culture du résultat et du challenge

### **Notre proposition :**

CDI

Lieu de travail : Barcelone

Package attractif + Incentives

Bénéfices sociaux : ticket restaurant

Intégrer une société jeune en forte croissance, pleine d'opportunités

Possibilité réelle de carrière et de progression à l'international notamment